





Itinerario	Proceso	Fecha Inicio	Duración	Fecha Fin	Certificado	Completado	Pendiente
 Consultor	Dirección	15/02/2015	22	09/03/2015	100%	22,00	0,00
	Comunicación	10/03/2015	10	20/03/2015	100%	10,00	0,00
	Negociación	21/03/2015	4	25/03/2015	95%	3,80	0,20
	Presentaciones Eficaces	26/03/2015	29	24/04/2015	40%	11,60	17,40
 Almacén	Manipular cargas	14/04/2015	49	02/06/2015	30%	14,70	34,30
	Operaciones recepción	03/06/2015	9	12/06/2015	0%	0,00	9,00
	Preparar pedidos	13/06/2015	6	19/06/2015	0%	0,00	6,00
	Prácticas Simulador	20/06/2015	12	02/07/2015	0%	0,00	12,00
 Comercial	UC0239 - Venta de productos	05/07/2015	8	13/07/2015	0%	0,00	8,00
	UC0503 - Organizar Acciones promocionales	14/07/2015	11	25/07/2015	0%	0,00	11,00
	UC1000 - Definición de estrategias	26/07/2015	7	02/08/2015	0%	0,00	7,00
	UC1001 - Gestionar la fuerza de ventas	03/08/2015	7	10/08/2015	0%	0,00	7,00
 Idiomas	Inglés	15/07/2015	39	23/08/2015	0%	0,00	39,00
	Inglés Avanzado	24/08/2015	15	08/09/2015	0%	0,00	15,00
	Francés	09/09/2015	9	18/09/2015	0%	0,00	9,00
	Alemán Básico	19/09/2015	8	27/09/2015	0%	0,00	8,00

## PLANIFICACIÓN ITINERARIOS

